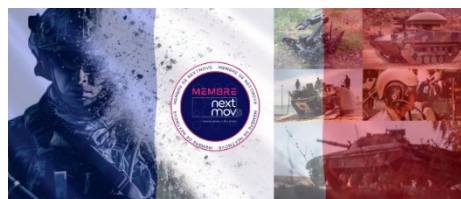


DE L'AUTOMOBILE ET DES MOBILITES A LA DEFENSE : NEXTMOVE STRUCTURE UN CHEMIN DE DIVERSIFICATION POUR LES INDUSTRIELS

Partenaire de la DGA, le pôle de compétitivité Automobile & Mobilités rend plus lisible une démarche déjà engagée pour aider les PME, ETI, startups et acteurs R&D de Normandie et d'Île-de-France à mieux se positionner sur les marchés défense.

Dans un contexte marqué par la montée des besoins en défense en France et en Europe, NextMove publie sa feuille de route Défense. L'objectif : aider les entreprises de l'automobile, des mobilités et des technologies duales à transformer un intérêt pour la défense en démarches plus crédibles, mieux ciblées et plus utiles économiquement.



Des savoir-faire automobile & mobilités qui peuvent trouver un débouché côté défense

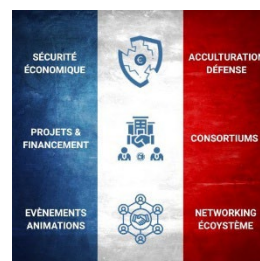
Pour NextMove, la défense n'est pas un sujet hors-sol. Le pôle cible des entreprises industrielles souhaitant se diversifier, des producteurs de technologies duales, des PME, ETI et startups disposant déjà d'une capacité technologique ou industrielle démontrée, ainsi que des acteurs R&D. Autrement dit, une partie de l'écosystème automobile et mobilités peut déjà apporter des briques utiles, à condition d'entrer sur ce marché avec les bons repères.

Un marché porteur, mais avec des codes spécifiques

Entrer sur les marchés défense ne consiste pas à répondre à une opportunité de plus. Cela suppose de maîtriser des **prérequis élevés** : sécurité économique, cybersécurité, propriété intellectuelle, export, confidentialité, logique programme et exigences industrielles. C'est aussi ce qui fait l'intérêt du sujet : la défense n'apparaît pas ici comme un effet de mode, mais comme **un marché à forte barrière d'entrée, qui demande méthode et maturité**.

Une démarche déjà engagée, pas une annonce de circonstance

La feuille de route Défense de NextMove ne part pas de zéro. Elle formalise une dynamique déjà engagée autour de trois leviers : **acculturation, financement de projets et consortiums, événementiel & mises en relation**. [La page Défense du pôle mentionne aussi son partenariat avec la DGA](#) dans le cadre d'une convention, ainsi que plusieurs formats déjà activés : DGA PME Tour, journée export, webinaires dédiés, visites de site et coopérations avec d'autres acteurs de l'écosystème.



Des retombées déjà concrètes pour des entreprises membres

Les retombées de cette démarche sont déjà concrètes pour plusieurs membres de NextMove : **DiamFab** a pu mieux identifier des débouchés et nouer de premiers contacts pour de futures collaborations, **Intempora** a transformé l'écosystème NextMove en visibilité, en business et en accès à de grands comptes, tandis que **NIMROD Composites** a gagné en maturité sur les exigences cybersécurité du secteur défense, avec un plan d'actions précis et la perspective d'un accompagnement subventionné. Au fond, le bénéfice est le même : réduire le coût d'entrée sur un marché complexe, accélérer l'accès aux bons interlocuteurs et rendre les démarches des entreprises plus crédibles.

Un ROI qui dépasse la seule question du financement

C'est là que le sujet devient parlant. NextMove rappelle que le ROI de sa feuille de route Défense ne se limite pas au financement. Il se mesure aussi à la **qualité du positionnement**, à la **réduction du risque**, à l'**accès plus rapide aux bons interlocuteurs**, à la **montée en maturité** et à la **capacité à faire émerger des projets crédibles**. Le pôle résume même ce bénéfice de façon très directe : « moins de prospection à l'aveugle, plus de contacts utiles ».

Un enjeu de diversification industrielle pour les territoires

Cette feuille de route donne aussi un angle régional fort. En Normandie comme en Île-de-France, les entreprises concernées cherchent des **débouchés**, des **partenaires**, de la **lisibilité** et une **réduction du**

risque commercial et industriel. NextMove se positionne ici comme un **point d'entrée filière** entre besoins défense, innovation, performance industrielle et technologies duales.

« Pour une entreprise issue de l'automobile, des mobilités ou des technologies duales, la défense peut constituer un vrai levier de diversification, à condition d'en maîtriser les codes. Le rôle de NextMove est d'aider ces acteurs à réduire le coût d'entrée sur ce marché : mieux se positionner, accéder plus vite aux bons contacts et transformer un intérêt en démarches plus solides. »

Sandra They, Directrice Générale de NextMove

CHIFFRES-CLES

- › **413,3 MDE** : montant des besoins programmés par la LPM 2024-2030
- › **PRES DE 7,3 MDE** : budget du Fonds européen de la défense sur 2021-2027
- › **+150 PROFESSIONNELS MOBILISES** au [DGA PME Tour Île-de-France 2026](#)
- › **3 LEVIERS D'ACTION** dans la feuille de route Défense : **acculturation, projets/financements, mises en relation**

RESSOURCES

- › **Feuille de route Défense 2026 de NextMove**
<https://nextmove.fr/about/defense-comment-nextmove-aide-les-entreprises-a-se-diversifier>
- › **Retour sur le DGA PME Tour 2026 Île-de-France**
<https://nextmove.fr/blog/dga-pme-tour-ile-de-france-2026-plus-de-150-professionnels-mobilises-autour-des-mobilites-aeroterrestres-automatisees>
- › **Diamfab** - Success Story membre de NextMove
Premiers contacts pour future collaboration et codéveloppement + exposition à un auditoire pertinent de représentants du ministère des Armées et d'industriels
<https://nextmove.fr/blog/pme-tour-dga-opportunit-e-pour-trouver-un-domaine-d-application-pour-la-technologie-diamant-de-diamfab>
- › **Nimrod Composites** - Success Story membre de NextMove
Test de maturité cyber, plan d'actions concret, possible subvention de 80%, meilleure anticipation des exigences de Grands Industriels Défense
<https://nextmove.fr/blog/nimrod-composites-ameliore-cyberprotection-pme-dga-tour>
- › **Intempora** - Success Story membre de NextMove
Accès à des grands comptes, export du savoir-faire jusqu'aux États-Unis, business généré, partenaires et clients identifiés via l'écosystème NextMove. Consulter les pages 60-61 du book Success Stories 2025 de NextMove :
nextmove.fr/about/book-success-stories

Contact Presse

NextMove | **Eric Bégin** | Responsable Communication | 06 09 95 74 11 | eric.begin@nextmove.fr

A propos de NextMove – Collaboration is the driver

NextMove est le pôle de compétitivité et le bras opérationnel de la filière nationale Automobile & Mobilités, implanté en Normandie et en Île-de-France, au cœur de la Mobility Valley, territoire qui concentre 25% des activités de la filière en France. Acteur expert et de proximité, NextMove accompagne la transformation de la filière industrielle en fédérant plus de 500 établissements membres : grands groupes, PME, startups, laboratoires, académies et territoires. Grâce à une offre structurée de services – ingénierie de projets, accès au financement, veille stratégique, accompagnement business et formation – NextMove connecte les acteurs, accélère les coopérations et maximise l'impact des projets. Depuis 2006, plus de 670 projets collaboratifs ont été labellisés, dont plus de 360 financés, illustrant le retour sur investissement concret généré pour les membres. NextMove incarne un écosystème d'excellence scientifique, technologique et opérationnelle. Il agit comme catalyseur de compétitivité, en proximité avec les entreprises, pour faire émerger des solutions innovantes, durables et créatrices de valeur.

www.nextmove.fr | [in](#) NextMoveCluster